FINANCIAMIENTO DE PROYECTOS AGRÍCOLAS



CONTEXTO ACTUAL

En los últimos años, el sector agrícola evidencia un crecimiento sostenido que se ha visto expresado en el aumento de las exportaciones, el surgimiento de nuevos emprendimientos y la ampliación de campos de cultivos. Así, por ejemplo, pese a los impactos del Covid-19, en el período comprendido de enero a mayo de 2021 las agroexportaciones sumaron ventas por US\$ 2.852 millones, lo que representó un aumento de 19% en comparación a similar periodo del año pasado, conforme lo informa MIDAGRI.

Sobre el particular, en el informe de La Cámara del 22 de julio de 2021, se ha precisado que "(...) en los primeros cinco meses del año, las exportaciones agrarias tradicionales alcanzaron los US\$ 86 millones, mientras las exportaciones no tradicionales llegaron a los US\$ 2.276 millones, esta última significó un aumento de 20% en comparación a similar periodo del año 2020".



MÁS DATOS

En cuanto aumento de campos de cultivos y siembra, según la información del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego-Midagri (1): "... se tiene un total de 1′721,170 ha sembradas en el periodo de agosto a febrero de la presente campaña agrícola 2020-2021, lo cual es 0,1% mayor a las áreas sembradas durante el mismo periodo de la campaña anterior 2019-2020 (1′725,912 ha)". En cuanto al valor de la producción, en el siguiente cuadro (2) verificaremos el crecimiento sostenido del sector agrícola en los últimos años:

VARIACIÓN (%) DEL VALOR DE LA PRODUCCIÓN AGROPECUARIA SEGÚN SECTORES Periodo: enero - febrero 2016 - 2021

SECTOR/ SUBSECTOR	2016	2017	2018	2019	2020P	2021P
AGROPECUARIO	4,3	0,6	5,5	4,3	5,2	1,0
AGRÍCOLA	5,6	-2,6	8,5	3,6	7,3	2,2
PECUARIO	2,7	4,8	2,0	5,1	2,6	-0,6

⁽²⁾ Boletín Mensual N°03-2021 de la Dirección General de Políticas Agrarias del MIDAGRI: Consultado el 3 de agosto de 2021, en google: https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/1796355/Bolet%C3%ADn%20mensual:%20Evaluaci%C3%B3n%20del%20avance%20de%20siembras,%20marzo%202021.pdf



⁽¹⁾ Agroexportaciones peruanas crecieron 31% en mayo, en "La Cámara", en Revista Digital de la Cámara de Comercio de Lima. Consultado el 3 de agosto de 2021, en google: https://lacamara.pe/agroexportaciones-peruanas-crecieron-31-en-mayo/

Dicho panorama importa un reto para el país en su camino de consagración como uno de los principales referentes en el sector. Empero, existen muchos obstáculos aún por superar, entre ellos el acceso a fuentes financiamiento módicas y asesoría técnica especializada para promover la asociatividad, la innovación, la especialización, la mejora tecnológica y la ampliación de campos de cultivos, asegurando así la aceptación comercial y calidad de la producción.

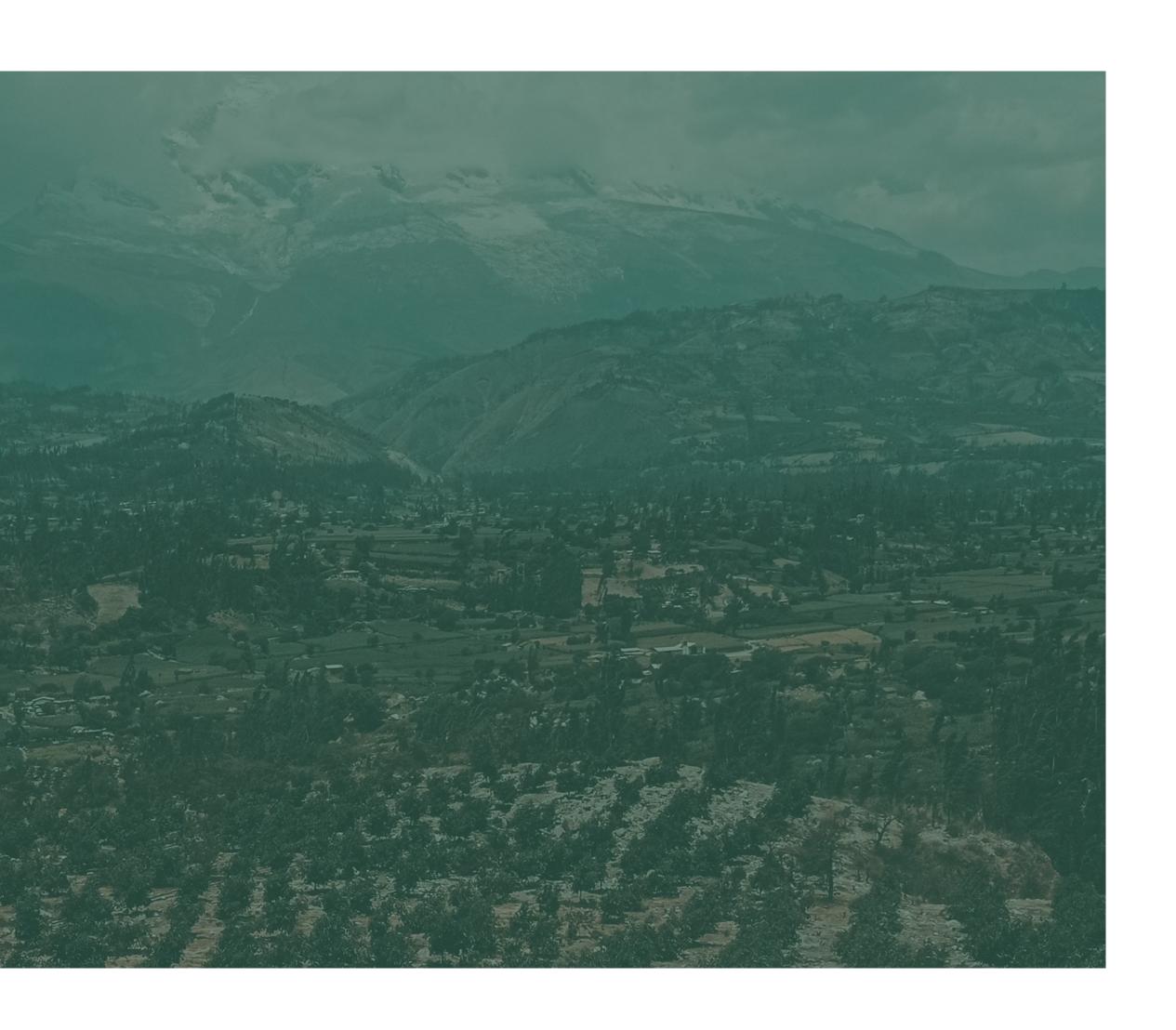
En el orden de lo expuesto, en la presente haremos referencia a algunas fuentes de financiamiento y/o modalidades para asignación de recursos destinados a promover y cofinanciar iniciativas o actividades agrícolas. Nos referiremos a fondos competitivos o concursables, de naturaleza pública y no reembolsables y algunos mecanismos de financiamiento privado.

Las fuentes de financiamiento estarán destinadas a atender proyectos de Desarrollo y/o adaptación tecnológica, Proyectos de Innovación, Proyectos de Fortalecimiento de capacidades y Proyectos de Bionegocios.

Para efectos de determinar la viabilidad y el mecanismo de financiamiento más adecuado, en la presente también proponemos los criterios a considerar para la evaluación de la idea que sustentará el proyecto.







Desarrollo y/o Adaptación tecnológica

- Promover el uso de tecnologías para reducir los costos y/o mejorar los sistemas de producción y la productividad agraria, logrando la articulación a mercados.
- Incrementar la producción de nuevos conocimientos científicos y/o nuevas tecnologías, que respondan a las necesidades de la sociedad y los sectores productivos del país.
- Contribuir al incremento de productividad de las empresas, a través de la identificación de principales problemas.
- Contribuir al desarrollo de proyectos generados bajo condiciones especiales, con orientación a la demanda y para la atención de sectores estratégicos priorizados.

Financiamiento aproximado: 50-90% del presupuesto total



Proyectos de Innovación

Tiene como objetivos:

- Pilotar, probar y realizar la transición para escalar aquellas innovaciones que demuestren evidencia de impacto, rentabilidad y potencial de escalar.
- Orientados a la obtención de un nuevo (o sustancialmente mejorado) producto (bien o servicio) o proceso, que responda a una oportunidad o necesidad detectada desde la demanda del mercado y que contribuya a mejorar la competitividad y/o productividad de la empresa.
- Potenciar emprendimientos innovadores con alto potencial de impacto, crecimiento acelerado y alto potencial de escalamiento (Startups).
- Impulsar soluciones innovadoras, con el fin de aplicarlas y demostrar la posibilidad de replicarlas a mayor escala.

Financiamiento aproximado: 30-70% del presupuesto total







Proyectos de Fortalecimiento de Capacidades

Tiene como objetivos:

- Coadyuvar al fortalecimiento de personas jurídicas que representan a productores/as agrarios/as, participantes de la agricultura familiar.
- Desarrollar o fortalecer a los proveedores de servicios de innovación técnica, organizacional y comercial en los niveles local y regional; así como, potenciar el capital humano e institucional para asegurar el desenvolvimiento y la calidad de los agentes de innovación.

Financiamiento aproximado: 20-70% del presupuesto total



Proyectos de Bionegocios

Tiene como objetivos:

- Coadyuvar a proyectos que beneficien la biodiversidad en un paisaje salvaje (La definición de "paisaje" incluye entornos marinos y una amplia gama de espacios salvajes no urbanos).
- Promover la asociatividad de pequeños y medianos productores agrarios, organizaciones bajo cualquier tipo de persona jurídica reconocida por Ley, generando economías de escala en sus sistemas de producción, mejorar su articulación a mercados y fortalecer su capacidad de negociación.
- Incrementar la generación de nuevos conocimientos científicos que respondan a las necesidades de la sociedad y sectores productivos del Perú.

Financiamiento aproximado: Hasta el 70% del presupuesto total





OTRAS FUENTES DE FINANCIAMIENTO

MICROCRÉDITOS

Si sólo necesita una pequeña cantidad de dinero, puedes pensar en un micro préstamo, que se adapte a sus circunstancias y se puede utilizar junto con fondos de otras fuentes.

PRÉSTAMO BANCARIO

Si la empresa tiene entre 12 y 24 meses de operación y cuenta con un flujo de caja definido, puede ser elegible por una entidad financiera para un préstamo, en algunos casos respaldado por el gobierno.

FINANCIACIÓN DE ACTIVOS

Es dejando en garantía algunos de sus activos incluyendo cuentas por cobrar, inversiones a corto plazo, los activos de inventario, equipos y edificios, incluso como garantía a cambio de un préstamo de dinero rápido.

INVERSORES ÁNGELES

Pueden proporcionar la inversión a cambio de una participación en la empresa. La mayoría de los ángeles son empresarios experimentados y desean tener participación en las decisiones estratégicas de la empresa para proteger su inversión.



OTRAS FUENTES DE FINANCIAMIENTO

05

FACTORING

Es una herramienta financiera que le permite a las empresas obtener liquidez a partir de la negociación de sus facturas por cobrar.

Como cualquier otro servicio financiero, acceder a estas ventajas conlleva asumir un coste:

- Intereses: se aplica un tipo de interés al capital anticipado durante el plazo de cesión.
- Comisiones: sirven para cubrir los costes asociados a la operación.

INVERSIÓN DIRECTA

Este es un proceso sencillo en el que se debe ser responsable de brindar toda la información sobre el emprendimiento a los inversores y negociar los términos de su inversión.

SINDICATOS Y REDES DE INVERSORES

Suelen tener sus propios procedimientos para la firma de la inversión y la creación de contratos de inversión, compartiendo los riesgos y beneficios de sus inversiones.



REQUISITOS LEGALES

En la mayoría de fondos y programas se consideran como requisitos legales los siguientes:

En determinados fondos o programas se establecen requisitos referidos a:



Contar con personería jurídica.



Contar con RUC activo y habido.



Títulos que acreditan propiedad y/o posesión de predio.



Funcionamiento continuo de actividades por un tiempo determinado.



Registrar un número determinado de ventas mensuales.



Aporte mínimo para el financiamiento del proyecto (compartida).





